



## UN TRÈS BON 1<sup>ER</sup> SEMESTRE, QUI CONFIRME UN EXERCICE 2007 SUPÉRIEUR AUX OBJECTIFS

Le Conseil d'administration de Vétoquinol, réuni le 17 septembre 2007, a examiné l'activité de la société et validé les comptes du 1<sup>er</sup> semestre 2007.

<i>Normes IFRS, en M€</i>	<b>30 juin 2007</b>	<b>30 juin 2006</b>	<b>Variation</b>
Chiffre d'affaires	<b>111,1</b>	98,4	+12,9%
<i>A cours de change et périmètre constants</i>			+10,1%
Résultat opérationnel courant	<b>13,6</b>	8,2	+66,4%
<i>En % du CA</i>	<b>12,3%</b>	8,3%	
Résultat opérationnel	<b>12,7</b>	8,1	+55,7%
Résultat net	<b>7,9</b>	4,0	+95,3%

### Forte croissance de l'activité

Bénéficiant d'une activité soutenue sur un marché porteur et de bonnes performances commerciales, l'activité de Vétoquinol à périmètre et cours de change constants progresse de plus de 10%, sensiblement au dessus de ses objectifs initiaux.

Sur l'ensemble de l'activité, et grâce notamment à l'acquisition de Vet Solutions aux États-Unis en décembre 2006, le chiffre d'affaires du semestre s'établit à 111,1 M€, en croissance de 12,9%.

Toutes les zones stratégiques du groupe (Europe, Amérique du Nord et Asie) et toutes les espèces progressent, en particulier les animaux de compagnie qui, sous l'effet de l'acquisition de Vet Solutions, représentent sur le semestre 52% de l'activité du groupe.

### Progression de tous les indicateurs clés

Les résultats du groupe résultent de ce très bon niveau d'activité ainsi que des effets du plan -en cours- de rationalisation de l'outil de production, avec notamment l'opération de transfert de l'activité du site suisse sur les autres sites de production de Vétoquinol.

Bénéficiant d'une bonne maîtrise des prix d'achat des matières premières, la marge brute progresse de 15% et le résultat opérationnel ressort à 12,7 M€ au 30 juin 2007. Le ratio résultat opérationnel courant (ROC) sur chiffre d'affaires s'établit sur le haut de la fourchette du business model à 12,3%, contre 8,3% au premier semestre 2006.

Le résultat net progresse fortement, pour atteindre 7,9 M€.

## Des perspectives favorables pour 2007

### Poursuite du programme de croissance externe

Conformément à ce qui avait été annoncé lors de l'introduction du groupe en Bourse en novembre 2006, les négociations de croissance externe se poursuivent activement. Après l'acquisition de Vet Solutions aux États-Unis en décembre 2006 et l'ouverture, en février 2007, d'une filiale au Portugal, 10<sup>e</sup> marché européen, Vétoquinol a engagé deux négociations exclusives, l'une en Scandinavie et l'autre pour l'acquisition d'un laboratoire familial en Chine.

### Développement du programme de rationalisation industrielle

Le programme d'amélioration continue de l'outil industriel se poursuit activement. L'intégration de Vet Solutions aux États-Unis, qui est maintenant achevée, va notamment permettre d'intensifier l'optimisation de la production et de la logistique nord américaines.

« Les résultats semestriels sont très bons, sensiblement supérieurs à nos estimations. » a déclaré Etienne Frechin, Président-directeur général de Vétoquinol. « Le marché est bien orienté, notre stratégie marketing centrée sur le client s'avère très performante ainsi que le reflètent les indices de satisfaction que nous recueillons, et nos efforts de rationalisation industrielle se poursuivent avec efficacité. Il est donc probable que nous serons cette année au dessus des objectifs de notre business model. L'activité du 2<sup>ème</sup> semestre sera supérieure à celle du 2<sup>ème</sup> semestre 2006, et nous devrions atteindre, sur l'ensemble de l'exercice, une croissance de notre activité au moins égale à celle de l'année précédente. »

Prochain rendez-vous : Jeudi 25 octobre 2007, Chiffre d'affaires 3<sup>e</sup> trimestre 2007

### **A propos de Vétoquinol**

Fondé en 1933, Vétoquinol est un laboratoire pharmaceutique vétérinaire indépendant, positionné à la fois sur les animaux de rente et les animaux de compagnie.

Dédié à la santé animale, ce groupe familial est le 13<sup>e</sup> laboratoire mondial et réalise près de 80% de son chiffre d'affaires à l'international.

Son activité s'étend de la recherche à la production et à la commercialisation de médicaments et de produits diététiques. Positionné dans le domaine curatif, Vétoquinol développe une expertise dans 3 grands domaines thérapeutiques : anti-infectieux, douleur et anti-inflammatoires, cardiologie-néphrologie.

Le groupe distribue aujourd'hui ses produits dans une centaine de pays (Europe, Amérique du Nord, Asie), en s'appuyant sur ses 18 filiales et un réseau de 110 partenaires distributeurs. Fin 2006, la société employait plus de 1 200 personnes dans le monde.

Pour plus d'informations : [www.vetoquinol.com](http://www.vetoquinol.com).

**NOTRE MÉTIER : L'ANIMAL. NOTRE ATOUT : L'HOMME**

Pour toute information, contacter :

#### **VETOQUINOL**

Direction financière  
Marie-Josée AUBRY ROTA  
Tél. : 03 84 62 59 88

[relations.investisseurs@vetoquinol.com](mailto:relations.investisseurs@vetoquinol.com)

#### **KEIMA COMMUNICATION**

Relations investisseurs  
Emmanuel DOVERGNE  
Tél. : 01 56 43 44 63

[emmanuel.dovergne@keima.fr](mailto:emmanuel.dovergne@keima.fr)

#### Relations presse

Alix HÉRIARD DUBREUIL  
Tél. : 01 56 43 44 62

[alix.heriard@keima.fr](mailto:alix.heriard@keima.fr)